

Sosialisasi

MITRA EMAS

Galeri 24



MEET OUR LEADER



**LUH PUTU
ANDARINI**

Komisaris PT Pegadaian Galeri 24



**ENDAH
SUSIANI**

Direktur PT Pegadaian Galeri 24

UTIK RAHAYU
Kepala Divisi
Pabrikasi dan Refinery



M. IHSAN PALALOI
Kepala Divisi
Komersial dan Pengembangan Bisnis



M. YUSUF Y. BADAR
Kepala Divisi
Umum dan SDM



MEET OUR TEAM

AHMAD EFAN
Kepala Divisi
Stok dan Distribusi



SUJUD SRI HANDOYO
Kepala Satuan
Pengawasan Intern



A. JOKO MULYONO
Kepala Divisi
Keuangan dan Perencanaan Strategis



SARI NUR SABARI
Kepala Divisi
TI dan Bisnis Digital





Galeri 24

Perusahaan yang bergerak di bidang jual beli emas batangan dan perhiasan kepada masyarakat secara tunai.



Galeri 24

Toko Emas milik PT Pegadaian / anak perusahaan dari PT. Pegadaian

MITRA EMAS

Perorangan atau badan usaha yang telah
bekerjasama dengan galeri 24

Menjadi kepanjangan tangan untuk
memberikan layanan produk emas Galeri 24
kepada Masyarakat



TUJUAN KEGIATAN **MITRA EMAS**



- Memberdayakan masyarakat dengan memberikan alternatif sumber pendapatan bagi masyarakat
- Meningkatkan budaya menabung emas kepada masyarakat
- Memberikan kemudahan akses bagi masyarakat untuk bertransaksi produk Galeri 24
- Memberikan kemudahan bagi korporasi untuk bertransaksi dengan berbagai skema yang dimiliki Galeri 24



MITRA EMAS

- ❖ Ibu Rumah Tangga
- ❖ Karyawan
- ❖ Koperasi
- ❖ Korporasi
- ❖ Mahasiswa / Pelajar

Kenapa Harus Beli Emas di Galeri 24

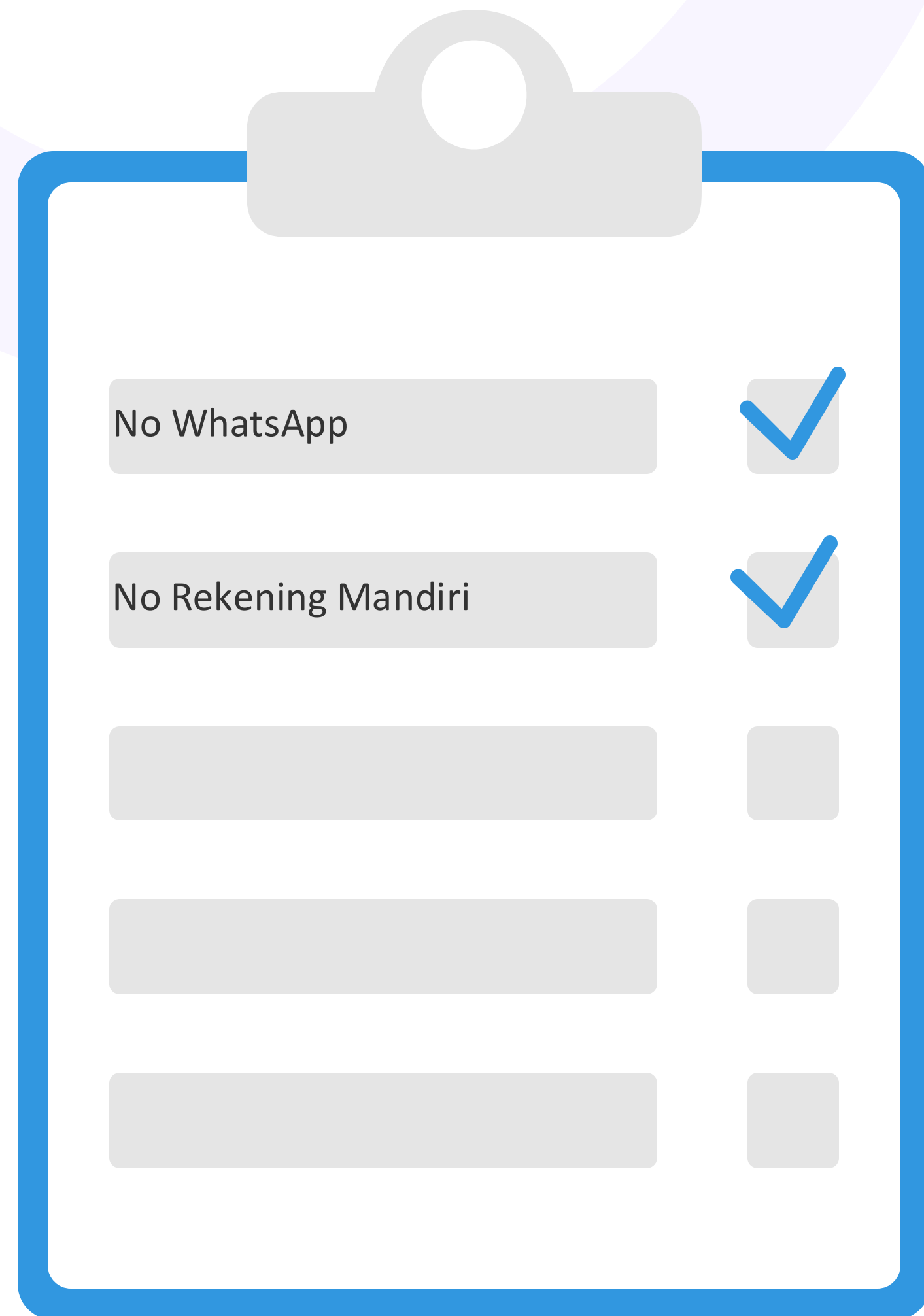


Persyaratan dan Ketentuan

- ☐ Masyarakat umum selain karyawan Galeri 24
- ☐ Tidak memiliki hubungan keluarga dengan karyawan Galeri 24



Menyerahkan Dokumen Seperti



No WhatsApp	☒
No Rekening Mandiri	☒
	☐
	☐
	☐

01

KTP
Foto Copy

02

Kartu Keluarga
Foto Copy

03

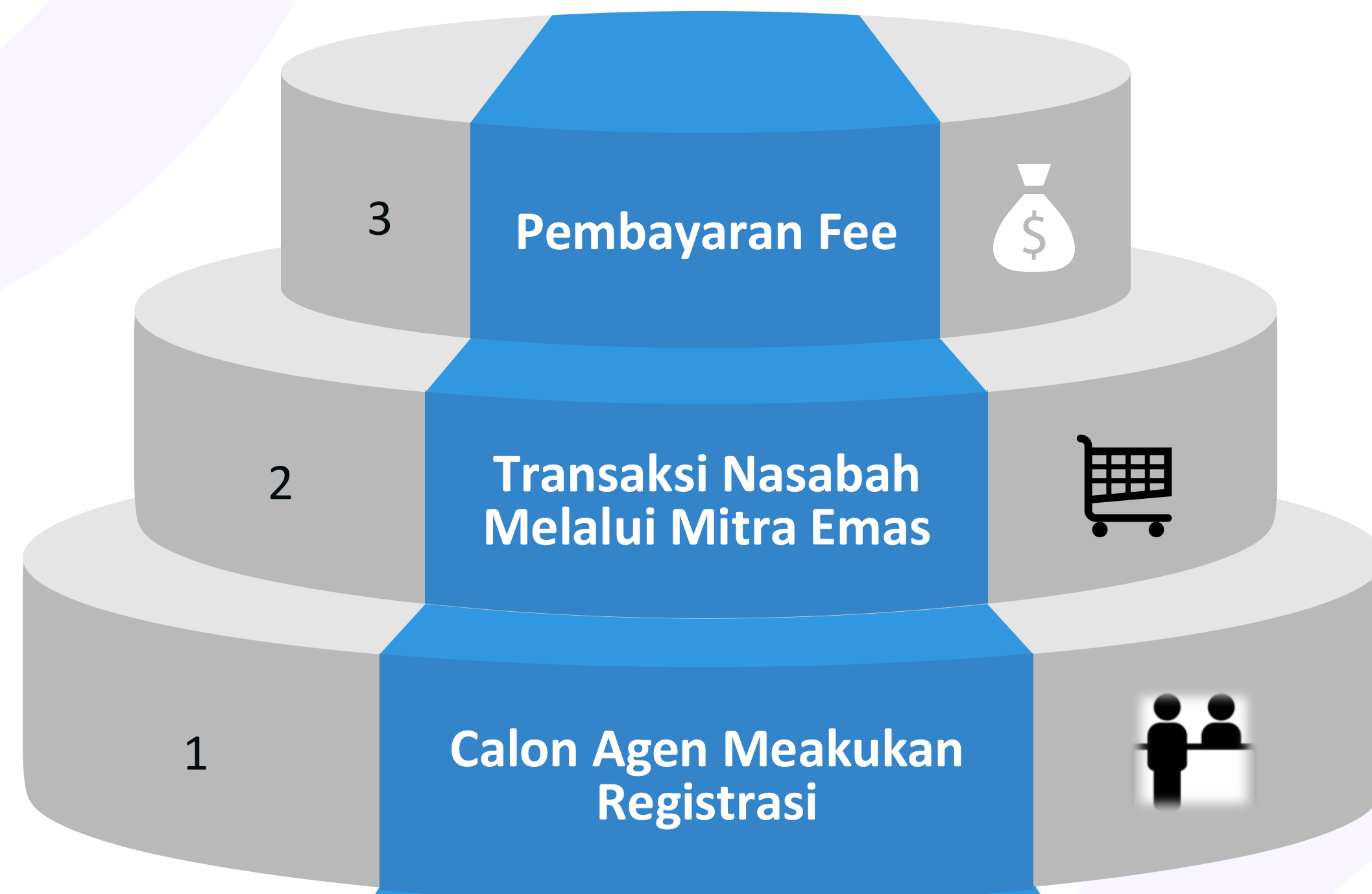
Mencantumkan data
nomor telephone keluarga yang bisa dihubungi

04

NPWP
Foto Copy

05

Adanya Perjanjian
Kerjasama antara agen dan Regional Manager

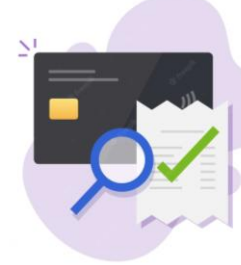


**FLOW TRANSAKSI
MITRA EMAS**

FLOW TRANSAKSI MITRA EMAS

Distro Melakukan Verifikasi

Data calon mitra emas & verifikasi data nasabah



Distro Mencatat

Daftar rekapitulasi dan melampirkan dokumen transaksi per nama agen



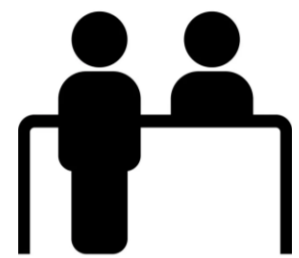
Fee Dibayarkan

Oleh masing-masing regional



Calon Agen Melakukan Registrasi

Agen mengisi form registrasi ke distro yang ditunjuk / upload online



Agen membawa calon nasabah

Ke Distro untuk melakukan transaksi



Pembayaran Fee

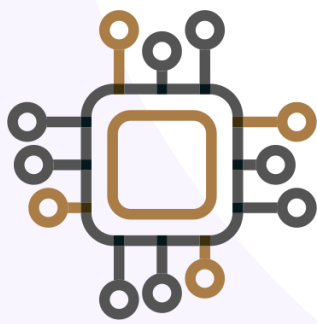
Dilakukan setiap tanggal 5 (lima) awal bulan berikutnya



Fee Agen

Akan dipotong pajak sesuai ketentuan yang berlaku





Agen Membawa Calon Nasabah



Datang Bersama

Agen mendampingi nasabah untuk datang ke distro.



Agen yang Datang

- Surat Kuasa
- Berita Acara Serah Terima Barang
- Bukti chat berupa screen shot



Nasabah yang Datang

- ✓ Nasabah datang kedistro dengan menginformasikan bahwa nasabah tersebut datang atas rekomendasi agen yang bersangkutan,
- ✓ disertai konfirmasi agen ke distro melalui telephone / chat sebelum agen tiba.

JUKNIS TRANSAKSI AGEN OFFLINE

Agen dan Nasabah
Datang ke distro untuk
melakukan transaksi



Apabila Nasabah
Sudah setuju maka
transaksi langsung
dilakukan pada hari itu
juga

Distro Memcatat Transaksi Agen

Di buku rekap transaksi agen dan melampirkan
foto copy bukti transaksi yang telah
ditandatangani oleh mandis dan distempel



Agen menandatangani
Daftar transaksi agen di buku
transaksi agen

Mandis memberikan foto copy bukti transaksi nasabah kepada agen



Regional Manager

Melakukan verifikasi atas transaksi agen dan melakukan pembayaran fee agen



Transaksi agen tidak termasuk transaksi yang diperhitungkan dalam pembayaran insentif distro

Setiap awal bulan mandis melakukan rekap atas transaksi agen dan melaporkan ke Regional Manager tembusan

PRODUK-PRODUK



YANG DI JUAL DI GALERI 24

Beli Emas Tanpa Was-Was

LMG24



Scan QR-Code untuk
melihat Produk





Scan QR-Code untuk
melihat Produk



 **UBS**
PUSAT EMAS MODEL BARU®

Scan QR-Code untuk
melihat Produk





Scan QR-Code untuk
melihat Produk



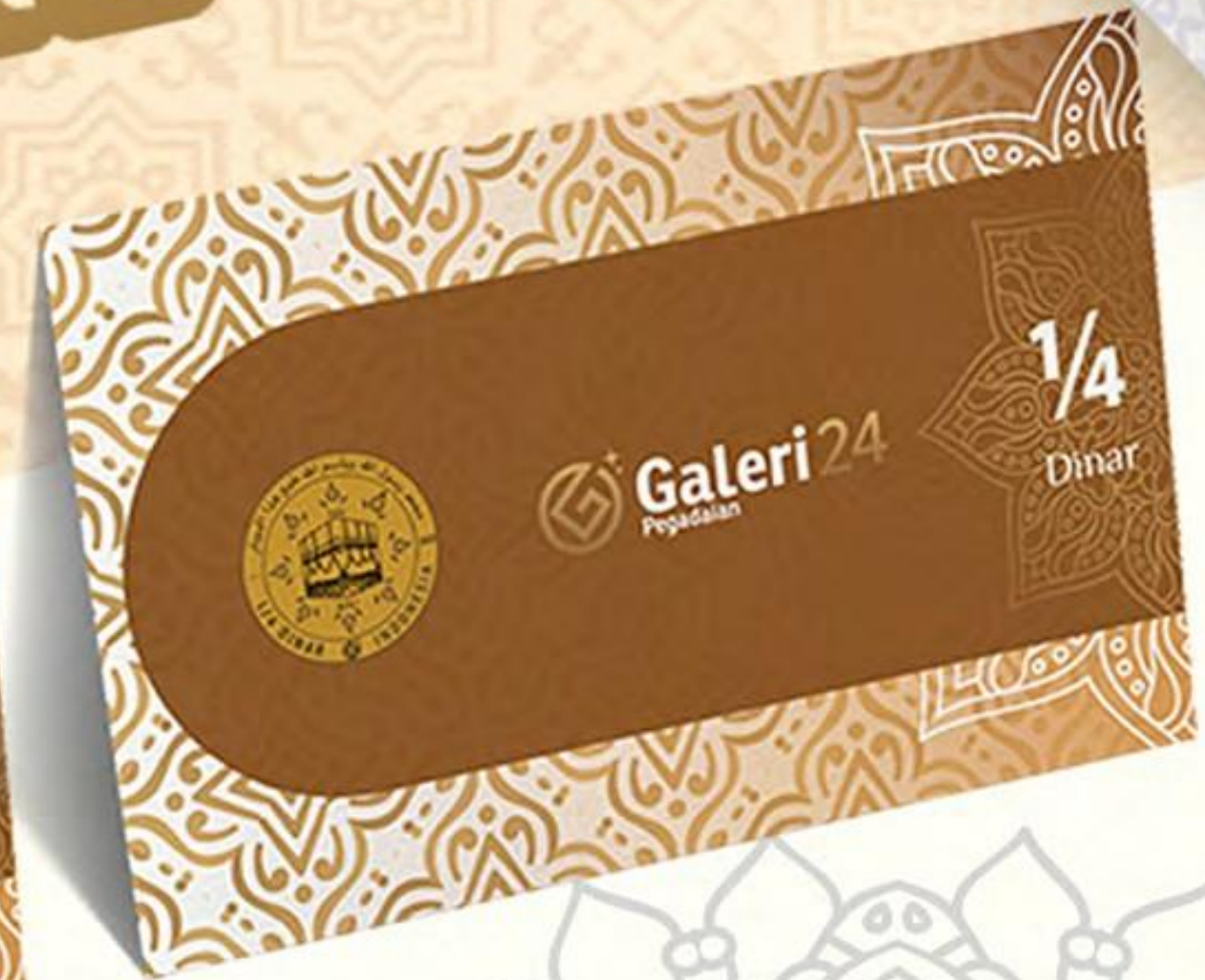
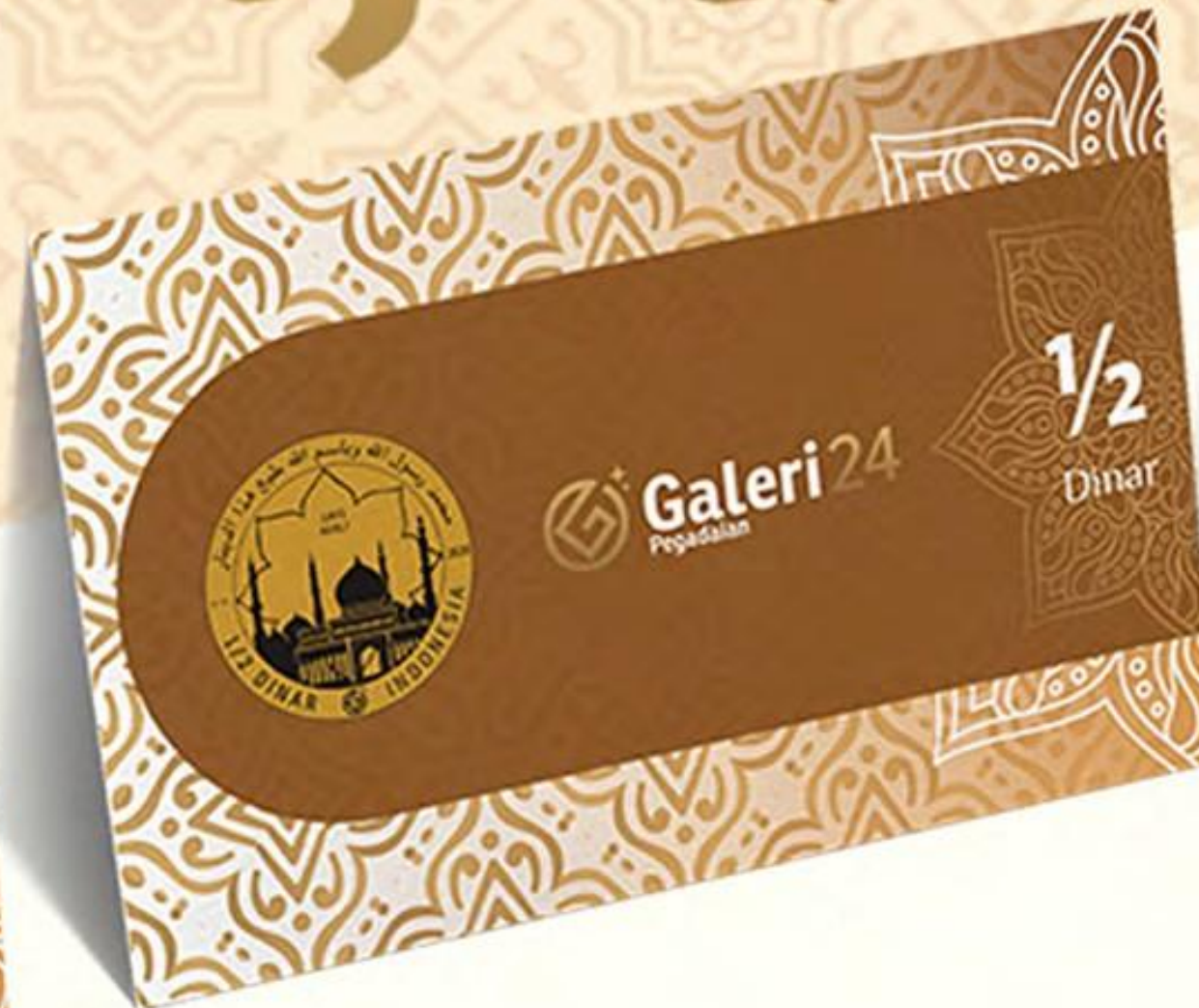
Disney



Scan QR-Code untuk
melihat Produk



Dinar Galeri 24



Scan QR-Code untuk
melihat Produk





Gift

Say it, With Gold

Scan QR-Code untuk
melihat Produk



Galeri 24
Pegadaian

Galeri 24
Pegadaian

Galeri 24
Pegadaian

SOUVENIR



Scan QR-Code untuk
melihat Produk



SOUVENIR NUSANTARA

Galeri 24 menghadirkan Souvenir Nusantara yang mempersatukan dan memperkenalkan beragam-ragam keistimewaan lokal setiap daerah, yang sambung-menyambung-menjadi satu, menjadi Budaya Indonesia.

Scan QR-Code untuk
melihat Produk



CINCIN



Scan QR-Code untuk
melihat Produk



KALUNG



Scan QR-Code untuk
melihat Produk





GELANG

Scan QR-Code untuk
melihat Produk





LIONTIN

Scan QR-Code untuk
melihat Produk





BERLIAN



Scan QR-Code untuk
melihat Produk

KETENTUAN BESARAN FEE AGEN



Perhiasan Emas
 $1,5 \% \times \text{nilai penjualan}$



Berlian
 $2,5 \% \times \text{nilai penjualan}$



Emas Batangan Antam, UBS, Lotus Archi
 $0,5 \% \times \text{nilai penjualan}$



LM Souvenir
 $1,5 \% \times \text{nilai penjualan}$



LM Gift
 Rp 9000 / pcs



Emas Batangan Galeri 24 & Batik Series
 $1 \% \times \text{nilai penjualan}$

KETENTUAN BESARAN FEE AGEN

Emas Batangan Baby 0,1 gr
Rp 6.000 / pcs

Emas Batangan Baby 0,3 gr
Rp 8.000 / pcs

Emas Batangan Baby 0,5 gr
Rp 9.000 / pcs

Emas Batangan Mini Baby 0,02 gr
Rp 2.000 / pcs



Emas Batangan Baby 0,2 gr
Rp 7.000 / pcs

Emas Batangan Baby 0,4 gr
Rp 9.000 / pcs

Emas Batangan Mini Baby 0,01 gr
Rp 1.000 / pcs

Emas Batangan Mini Baby 0,05 gr
Rp 4.000 / pcs

CONTOH PERHITUNGAN FEE



Contoh Closing Perhiasan

Senilai Rp 10.000.000

Fee=> $1,5\% \times \text{Rp}10.000.000 = \text{Rp}150.000$

PEMBELIAN
PERHIASAN

PEMBELIAN
BERLIAN/
ADIRATNA

Contoh Closing Berlian

Senilai Rp 10.000.000

Fee=> $2,5\% \times 10.000.000 = \text{Rp} 250.000$

PEMBELIAN
LM SOUVENIR

PEMBELIAN
EMAS
BATANGAN

Contoh closing Souvenir

Pembelian senilai Rp 6.700.000

Fee=> $1,5\% \times 6.700.000 = \text{Rp} 100.500$

Contoh Closing Emas Batangan

LM 1 gr senilai Rp 10.000.000

Fee=> $0,5\% \times 10.000.000 = \text{Rp} 50.000$

Emas Batangan Galeri 24

$1\% \times 10.000.000 = \text{Rp} 100.000$



ADDITIONAL FEE



1

Apabila agen dalam satu bulan bisa mencapai penjualan maka akan diberikan tambahan fee



2

Besaran Fee berdasarkan akumulasi transaksi perbulan

Semua
orang butuh
emas

ADDITIONAL FEE per BULAN



01

Rp 100.000.000 – Rp 250.000.000

Contoh dalam 1 bulan closing Rp 200.000.000

⇒ **0,10%** x Rp 200.000.000 = Rp 200.000,-

02

Rp 250.000.001 – Rp 500.000.000

Contoh Closing Rp 450.000.000

⇒ **0,15%** x Rp 450.000.000 = Rp 675.000,-

03

Rp 500.000.001 – Rp 1.000.000.000

Contoh closing 900.000.000

⇒ **0,20%** x Rp 900.000.000 = Rp 1.800.000,-

04

Rp 1.000.000.001 atau lebih

Contoh closing Rp 1.200.000.000

⇒ **0,25 %** x Rp 1.200.000.000 = Rp 3.000.000,-

Potensi Fee Mitra Emas

Fee Transaksi bulanan :

- Perhiasan : $1,5\% \times 20.000.000 = \text{Rp } 300.000$
- Emas Batangan:
 $0,5\% \times 474.835.000 = \text{Rp } 2.374.175$
- Berlian : $2,5\% \times 15.000.000 = \text{Rp } 375.000$

Total = Rp 3.049.175

$\times 1\% = \text{Rp } 4.748.350$ (jika emas Batangan
Galeri 24)



Dari Potensi diatas Mitra Emas dapat memperoleh Fee dalam 1 bulan sebesar :

Fee transaksi + Additional Fee => $\text{Rp } 3.049.175 + \text{Rp } 1.019.000 = \text{Rp } 4.068.175$

Asumsi Transaksi Mitra Emas dalam 1 Bulan

1. Perhiasan : 20.000.000
 2. Emas Batangan : 474.835.000
 3. Berlian : 15.000.000
Total : Rp 509.835.000

Additional Fee:

$0,20\% \times 509.835.000 = \text{Rp } 1.019.000$



**Belum dihitung pajak*



Sarana Komunikasi Agen



www.instagram.com/distro



Katalog Distro



WhatsApp Group





TERIMAKASIH